

NSC

Network

System

Creator's

Sendai

Tokyo

Morioka

システム開発事業

お客さまの情報システムの開発・構築ならびに運用・保守を支援いたします。

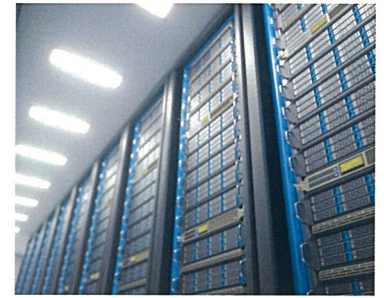


例えばこんなお悩みを解決!

- システム稼働後10年が経ち再構築を進めたいが、社内にシステム専門部門がない。見積額も知りたい。
- ⇒ お客さまの専門部署となり要件や要望をヒアリングし、ご予算に沿って新しい技術による提案を約束します。

ネットワーク事業

コンピュータ、通信機器のネットワーク構築や運用保守をサポート。
各種サーバー環境や、PCのインストール、性能分析などの作業も行います。



例えばこんなお悩みを解決!

- PCやサーバー、ネットワーク機器を新しいものに交換したい。
- ⇒ 機器選定、購入、構築、運用と保守まで支援いたします。
- いまのシステムやサーバーをクラウドにしたい。
- ⇒ ヒアリング、クラウドサービス選定、サービス移行、運用と保守まで支援します。

たとえば
こんな業務を
“面白く”
解決します!

DXソリューション 提供事業

お客さま独自の情報システム提案と、その開発・構築・保守までワンストップサービスで提供。

自社IPソリューションやITパートナー社のDXソリューションといったシステム販売を行います。また、通信機器やPC、サーバーなどの各種情報機器を、ご要望に合わせて販売ならびにシステム対応いたします。

※IP=Intellectual Property:知的財産の略称

例えばこんなお悩みを解決!

- 「労働不足」や「働き方改革」で残業も規制されている中、生産性を向上させたい。
- ⇒ 「RPAソリューション」で稼働コストを削減。事務ミスを防ぎ、パワーシフトにより生産性向上が期待できます。
- 電帳法改正に簡単に対応したい。
- ⇒ 弊社開発ソリューションの導入により、速やかに対応することができます。



ニアショア事業

オフショア開発(海外開発)からニアショア開発(国内開発)へ。言葉の壁、文化の違いがないため密なコミュニケーションが取れ、

技術面・品質面においても、高い評価を得ています。首都圏のCRO企業と連携し、システム開発や運用保守のニアショア開発を行っています。

例えばこんなお悩みを解決!

- エンジニア不足を解消したい。
- ⇒ ブリッジSEが貴社に常駐し、仙台・盛岡のニアショア拠点と連携しながら、開発サービスをご提供します。
- 災害時のリスクを回避したい。
- ⇒ 大きな災害などが起きた際に、開発拠点がストップしてしまうリスクを回避しやすくなります。リスク回避の一環としてニアショア開発を利用している企業も増えています。



幅広い対応力

と

トータルサポート

が強みです。

幅広い対応力

多様なお客さまへの対応で培った、ノウハウ、経験を活かし、最適なサービスを提供。特に電力、金融、公共系などの開発を得意としています。

トータルサポート

システム開発、ネットワーク構築から日々のシステム稼働に必要なサービスまでをワンストップで提供。ライフサイクルをトータルでサポートいたします。

株式会社エヌエスシーは、
お客様の事業活動をタイムリーに支援する
ITプロフェッショナル集団として、
“面白さ”を創造する企業を目指しています。

問題解決に
立ち向かい、
創造・試行する

“粘り強さ”

先端技術の
導入に取り組む

“興味深さ”

成果が生まれた
喜びを共有し、
共に満足感を得る

“うれしさ”

お客様の課題解決

社員と会社の成長

明るく認めあう
人間関係を創出

3つの基本理念

コミュニティ

地域密着を原則とし、地域の
情報化向上を会社および
社員の共有命題としています。

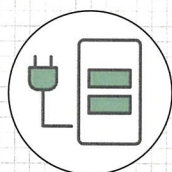
チャレンジ

未知情報分野および技術に
対して、分析および習得と実現を
試みることを信条としています。

イノベーション

情報の流れおよび
お客様のニーズの変化を捉え、
先駆的に行動を変えていきます。

主な取引先



電力



通信



流通



金融



医薬



公共



Kさん (女性) 大卒
社歴:約2年
所属:営業職

Q.1 地元企業を選んだポイントは何ですか?

出身は岩手県で、山形の大学を卒業しました。生まれ育った東北の企業に就職し、地域に貢献したいと考えたのがきっかけです。

Q.2 「この会社」または「この業界」を選んだ決め手を教えてください

地域との繋がりが強い企業であるところです。仙台本社であり、東北地方のお客様が多いため、ITを通じて地域の役に立てているという実感があります。

Q.3 職場(社内)はどんな雰囲気ですか?

各自が黙々と作業しており、集中できる環境だと思います。(個人的にはもう少し雑談があればと思いますが、)「この雰囲気が落ち着く」と言う方もいらっしゃいます。話すときも多いため、挨拶や雑談は大事にしていきたいです。

Q.4 今の仕事で楽しいこと、やりがいは何ですか?

お客様にご提案し、受注に至ったときです。ITは未経験だったため、入社当時は業務や製品について分からないことばかりでした。当然、そのような状況ではお客様の課題を深掘りする余裕もなかったのですが、経験を積んでいくうちに、お悩みに共感できるようになりました。自分の成長を実感できる瞬間にやりがいを感じます。

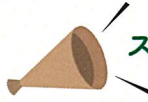
Q.5 会社の「ここが良い」、魅力的なところはどこですか?

ITを通じて、地域に貢献できることです。システム開発だけでなく、RPAなど地場企業へのDX提案にも力を入れており、お客様から業務が楽になったというお声をいただくこともあります。また、社員のプライベートも大切にしているところも良いと思います。ワークライフバランスは長く働くには必要だと感じています。



“大事にしていることば”について

「ムダなことなど一つもない」です。これは、天台宗の僧侶である酒井雄哉さんの言葉で、著書の題名にもなっています。うまくいくことばかりではありませんが、経験すべてが自分の中に生きてくと信じています。現在の業務では、ありがたいことに様々な経験を積ませていただいています。そこで得た経験を活かし、よりお客様の役に立てるような営業になれるように頑張っていきたいです。



Iさん (女性) 高専卒
社歴:約3年
所属:開発職

Q.1 地元企業を選んだポイントはなんですか?

私は生まれも育ちも仙台で、ずっと過ごしてきた場所で就職して仕事を通して地域貢献したいという思いがあり地元企業を選びました。それに加えて、馴染みのある土地であれば働きやすいのでは、という考えもありました。

Q.2 「この会社」または「この業界」を選んだ決め手を教えてください

学生時代の専攻が情報系だったので、勉強したことを活かしたいという気持ちもあり業種を決めました。会社については業務内容はもちろんですが同じ学校の先輩が活躍しているのを知ったのでそこも決め手となりました。

Q.3 職場(社内)はどんな雰囲気ですか?

事務所は基本的に静かですが、話しかけてみると皆さんとても優しく、丁寧に配慮してくださりとても助かっています。同じチームの人とはお互いの進捗確認やわからないことがあれば聞くことができる環境にあります。

Q.4 今の仕事で楽しいこと、やりがいは何ですか?

自分で作ったプログラムが実際に動く達成感があります。最初から動くものを作るのは99%できないので、エラーを乗り越えてプログラムが完成するとうれしいし安心します。改修作業では、改修箇所を見つけて直し終わるとすっきりします。

Q.5 会社の「ここが良い」、魅力的なところはどこですか?

弊社は有給が取りやすいのが利点だと思います。この日休もうかな、と周りにこぼすと「いいじゃん!休みな!」と勧められるくらいです。また、社員の人がとても良いです。皆さん接しやすく、また無理にプライベートに立ち入るようなこともないので居心地が良いです。



“大事にしていることば”について

「為せば成る、為さねば成らぬ、何事も、成らぬは人の為さぬなりけり」という言葉を大切にしています。諦めないで努力すれば実現できるけど、逆に諦めると実現できない、という意味です。私も何かをしていてできない時にくじけそうになりますが、その時にこの言葉を思い出して諦めないようにと自分を鼓舞しています。

会社概要

Profile

商号 株式会社エヌエスシー Network System Creator's Corporation
設立 1997年9月
資本金 9,350万円
<https://www.nsc-inc.co.jp/>

沿革

History

- 1997年 9月 有限会社ダイナシステムズ設立
- 1999年 10月 仙台市青葉区上杉に本社移転
- 2000年 7月 資本金3,100万円に増資
株式会社エヌエスシーに社名変更
- 2001年 2月 資本金4,550万円に増資
- 2003年 9月 盛岡事業所 盛岡市開運橋通に開設
- 2006年 2月 東京営業所 中央区八丁堀に開設
- 6月 仙台市青葉区二日町に本社移転
- 2011年 9月 JIS Q 27001:2014 (ISO/IEC 27001:2013) 登録
- 2012年 10月 資本金5,980万円に増資
- 2013年 7月 東京営業所 中央区八丁堀内で移転
- 12月 盛岡事業所 盛岡市大通に移転
- 2014年 9月 仙台市青葉区国分町に本社移転
- 2017年 3月 資本金8,550万円に増資
- 2017年 4月 盛岡事業所 盛岡市盛岡駅前北通に移転
- 2018年 3月 資本金9,350万円に増資
- 10月 労働者派遣事業許可<派04-300434>
- 2019年 11月 東京営業所 東京都台東区上野に移転
- 2020年 4月 盛岡事務所 盛岡市開運橋通に移転



本社
〒980-0803 仙台市青葉区国分町1-6-9 MIテラス仙台広瀬通り8F
TEL/022-221-9101 FAX/022-221-9102

東京営業所
〒110-0005 東京都台東区上野1丁目20-1 上野一丁目ビル303号
TEL/03-6240-1414 FAX/03-6240-1413

盛岡事業所
〒020-0026 岩手県盛岡市開運橋通3-44 リージェントプラザビル5F
TEL/019-653-0777 FAX/019-656-0079

